



ALPHA is reeds 30 jaar verdeler van moderne machines die werken met ultrasoon technologie in de BENELUX. Daarnaast vertegenwoordigt Alpha de droogijs producten van haar dochteronderneming. In deze internationale omgeving ben jij een onmisbare schakel voor leveranciers, klanten en collega's.

SALES REPRESENTATIVE

Met ervaring in industriële B2B-omgeving

Functieomschrijving

- Na een product opleiding ben je verantwoordelijk voor de verkoop van industriële ultrasoon reinigingsbaden en complementaire technieken in België.
- Je voert gerichte prospectie, je hebt een neus voor nieuwe opportuniteiten en je bent in staat om bij prospecten deuren te openen
- Je analyseert de behoeftes, je organiseert proeven met de klant, je biedt klantgerichte oplossingen aan en je rondt de verkopen af.
- Je gesprekspartners zijn verantwoordelijken van onderhoud en productie in alle industriële sectoren.
- Je bent zelf verantwoordelijk om je agenda ca. 2 dagen per week te vullen met bezoeken naar potentiële klanten
- Je werkt samen met de internal sales en de buitenlandse leveranciers.
- In deze rol rapporteer je rechtstreeks aan de Managing Director

Profiel

- Je hebt een bachelor diploma in een economische of technische richting.
- Je hebt minimum 3 jaar verkoopervaring in B2B omgeving, bij voorkeur van technische producten.
- Je bent resultaat gedreven, zoekt creatief oplossingen en je bent een ondernemende teamspeler.
- Je bent vlot Nederlands -en Engelstalig en je beschikt over operationele kennis Frans

Wij bieden

- Uitdagende commerciële job in een gedreven en dynamische KMO.
- Grote mate van zelfstandigheid en ruimte voor initiatief en eigen inbreng
- Interessant salarispakket, bedrijfswagen + tankkaart, laptop, smart phone en andere extra legale voordelen.
- 12 ADV dagen
- De toffe collega's krijg je er bovenop!

Interesse opgewekt?

Contacteer Annick Claes

TEL: 09 243 80 90 – Gsm: 0496 16 02 02 – e-mail: annick@alpha.be

ALPHA bvba – Kleimoer 2 – 9030 Gent – België

Meer info vind je op www.alpha.be